



SKAL DU GENERATIONSSKIFTES?

Når man som virksomhedsejer nærmer sig pensionsalderen er det oplagt at overveje, hvorvidt virksomheden skal føres videre. Ofte er der tale om et livsværk og masser af hårdt arbejde. Og det ser man jo helst videreført - ikke mindst fordi det også er en del af pensionsopsparingen. Og generationsskiftet kommer - før eller siden. Så det er bedst at være forberedt!

MANGE SPØRGSMÅL - OG MANGE SVAR

Ethvert generationsskifte stiller en række centrale spørgsmål om hvem der skal lede virksomheden, hvad er den værd og hvor tidligt skal forberedelsen gå igang.

Generelt om generationsskifte processen kan det siges, at det er bedre at være i god tid. For det tager tid at gøre tingene rigtigt.

VALG AF RÅDGIVER-TEAM

Der er mange rådgivere, som gerne vil hjælpe dig - og hver af dem har deres egen tilgang til at løse opgaven. New Way

Consulting har den holdning, at juridiske og økonomiske aspekter varetages bedst i samarbejde med bank, revisor og advokat. Men det at gøre din virksomhed salgsklar - og mest muligt værd - det skal der folk med stor strategisk og ledelsesmæssig erfaring til. For at din virksomhed kan sælges - til en fornuftig pris - så er det vigtigt, at køberen kan se potentialet. Der skal foretages en salgbarhedsanalyse og der skal foreligge en god strategi, hvor virksomheden er nogenlunde uafhængig af dig. Med den rigtige og detaljerede forretningsplan i hånden kan køber også nemmere gå i banken og låne pengene til at købe dit livsværk.

Har du været alle overvejelser igennem - og har fået en god og saglig rådgivning, så kan den virksomhed, du har skabt også vokse og trives ind i fremtiden. *Den har fundet en ny vej...*

